

対話力アップで売上に繋がる顧客との関係性を築く！

売上確保・販路開拓のための営業力強化セミナー

労働人口の減少や働き方改革関連法などの施行により、労働生産性の向上への対応は必至の状況にあります。さらにデジタル化や競合過多により顧客の地域間競争は激化しており、新規顧客の獲得や売上確保のため、顧客との信頼関係を築き、また長期的な顧客関係を構築していくためには、営業スキル、対話力を高める必要があります。

本セミナーでは、多くの現場で新規集客・商談成約に貢献してきた講師から売上確保に直結する営業トーク、スキルについて実践を交えながら分かりやすくお伝えします。

講師

有限会社シーボイスインターナショナル 代表

湖森 章月 氏



<講師プロフィール>

テレビ・ラジオ番組リポーター、交通情報キャスター、ラジオパーソナリティーを経て、24時間生放送TVショッピング番組のキャスターを長年にわたって担当。その経験を活かし、自ら出演の傍ら、ショッピング番組・ライブコマース出演者のプレゼンテーション指導、営業やセールスパersonの「売れる」セールトレーニングを行っている。現在は企業や学校・個人に向けて話し方・コミュニケーション力・ビジネスマナー、傾聴スキル、販売心理学・販売スキルアップの講師を務めている。

内容

- 働き方改革により重要となる一人当たり労働生産性と売上確保のために重要な営業力
- トップセールスが実践する営業スタイルと営業に対する考え方
- 信頼度アップのためのコミュニケーション力
- 心理学を活用した営業・販売テクニックをマスターする

●日時 令和6年9月9日（月）10時30分～12時

●場所 松山商工会議所 5階 大ホール及びオンライン
（松山市大手町2丁目5-7）

●受講料 無料 ●定員 50名（会場参加者）

※お申し込みは9月2日（月）までに、下記申込書をお送りいただくか、QRコードの読取先からご入力ください。
※当商工会議所に駐車場はございません。お越しの際は公共交通機関をご利用いただくか、近隣の有料駐車場をご利用ください。

問い合わせ先 松山商工会議所 企業振興課 TEL：089-941-4111

主催：松山商工会議所

申込書（切り取らずにそのまま送信してください）

FAX:089-947-3126

松山商工会議所 企業振興課 行



| | | | |
|-------------|--|------|------------|
| 事業所名（必須） | | | |
| TEL（必須） | | | |
| メールアドレス（必須） | | | |
| 参加者名 | | 参加方法 | 会場 ・ オンライン |
| 参加者名 | | 参加方法 | 会場 ・ オンライン |

※ご記入いただいた情報は当事業に利用するほか、当所から各種事業の案内に利用することがあります。